

Uutta liiketoimintaa yritysten sisäisen innovoinnin kautta –haku

Business Tampere haluaa olla aktiivisesti mukana edistämässä alueemme kasvuyritysten toimintaedellytyksiä. Olemme mukana myös kuuden suurimman kaupungin yhteisessä 6Aika – Kasvun ekosysteemit: Yritysten kasvun mahdollistaminen kuutoskaupunkien yhteistyössä” –hankkeessa.

Tavoitteena on kasvattaa kansainvälisesti kilpailukykyisten kasvuyritysten määrää sekä laatua. Kasvuyrityksiin liittyy aina myös yrityksen startup-vaihe ja sen erityispiireet. Uusien yritysten syntyminen ja yritysten kasvu muodostavat avaimen Suomen positiiviseen talous- ja työllisyyskehitykseen. Ympäröivän ekosysteemin hyödyntämisellä on tilastollisesti merkittävä yhteys yrityksen kasvuun – menestyjät käyttävät aktiivisesti ympäröivän ekosysteemin tarjoamia palveluita.

Yritysten kasvuun ja kansainvälistymiseen liittyvien palveluiden kehittäminen vaatii kaupungeilta laaja-alaisempaa ymmärrystä liiketoiminnan syntyyn ja kasvattamiseen liittyvistä haasteista. Lisää ymmärrystä tarvitaan erityisesti startup -yritysten ja kasvua tavoittelevien yritysten innovaatioiden synnyn, tuotteistamisen ja kaupallistamisen edellytyksistä. Lisätiedon avulla kaupungit voivat kohdentaa ja muotoilla kasvua tukevia palveluita paremmin.

Nyt haettavien ketterien kokeilujen avulla etsitään **uudenlaisia ideoita, joiden avulla yritykset synnyttävät uutta aihio- ja asiakasvirtaa (startup dealflow) omissa sisäisissä prosesseissaan**. Ketterän kokeilun tavoitteena tulee olla sellaisen uuden prosessin tai toimintamallin kehittäminen sekä toteuttaminen, jonka kautta yrityksen oma henkilöstö tai mahdollisesti ulkopuoliset tahot esimerkiksi opiskelijat, synnyttävät tai tunnistavat uusia ideoita, tuotteita tai palveluja tai kehittävät jo olemassa olevia ideoita pidemmälle. Tavoitteena on luodun mallin avulla työstää ideoita eteenpäin, seuloa niitä, jalostaa ja lopulta mahdollistaa jopa uuden startup-yrityksen perustaminen spin-off-tyylisesti.

Ehdotettava kokeilu voi olla malliltaan ja ratkaisultaan täysin vapaa, kunhan se tukee startup-yrittäjyyden perustana olevaa uusien liiketoiminnallisten ideoiden synnyttämistä ja niiden viemistä eteenpäin. Ratkaisulla voidaan toteuttaa esimerkiksi yrityksen sisäinen koulutusohjelma, mentorointimalli, ideoiden arviointimalli, tuotekehitystä tai palvelumuotoilua tukevaa toimintaa, henkilöstön yrittäjyysvalmiuksien kasvattamista tms. Kokeilun avulla syntyneet ideat ja aihiot pyritään saamaan myös erilaisten startup-palveluiden piiriin ja tämä yhteistyö täytyy ottaa huomioon pilottiehdotuksessa.

Kokeilujen myötä on tarkoitus luoda pysyviä toimintamalleja, jotka jäisivät yrityksissä elämään myös kokeilujen jälkeen ja näin generoisivat pysyvästi uutta startup-aihiovirtaa Tampereen kaupunkiseudulle. Kasvun ekosysteemit -hankkeen toimesta kokeilujen kokemukset ja tulokset kootaan yhteen ja niitä levitetään kansallisesti kaikkien kiinnostuneiden käyttöön.

Kokeilun toteuttamiseksi tehtävä ehdotus tulee esittää NABC-mallia hyväksikäyttäen (Tarve-Need, Ratkaisu-Approach, Hyödyt-Benefits ja Kilpailu-Competition). **Ideat esitetään 5-8 kalvolla** (ppt- tai pdf-formaatissa).

Kokeilun kuvauksen tulee sisältää seuraavat asiat (lyhyesti):

1. Mitä dealflow'n kasvattamiseen liittyvää haastetta ratkaistaan (Need)

a. Minkä haasteen kokeilu ratkaisee liittyen ideoiden synnyttämisessä ja niiden eteenpäin tukemisessa yrityksessä?

2. Minkälaista toimintamallia kokeiluun ehdotetaan (Approach)

a. Kuvaus prosessista, toimintamallista, ohjelmasta tms., joka toteutettaisiin

3. Hyöty (Benefits)

a. Kuvaus kokeilun hyödystä ideoita tuottaville tai ideoita eteenpäin vieville henkilöille, hyödyt yrityksille
b. Välilliset hyödyt toimialan kehittymisen kannalta ja mahdollisesti laajemmat yhteiskunnalliset hyödyt

4. Kilpailutilanne (Competititon)

a. Miten kokeilu voi parantaa yrityksen asemaa markkinoilla?

5. Kokeilun toteutus ja kustannusarvio

a. Osaaminen ja resurssit, joilla kokeilu toteutetaan
b. Kustannusarvio

Kokeilut ostetaan valituilta yrityksiltä palveluna. Palvelun hinnan tulee olla 1 - 9 000 euroa + alv/kokeilu.

Kokeiluehdotukset arvioidaan tuomariraadissa NABC-mallin tietojen perusteella. **Raati arvioi ehdotukset 3.12.2018 mennessä.** Ehdotus joko hyväksytään tai hylätään kokeiluohjelmaan. Arviointiraatiin kuuluvat Business Tampereen Startup-tiimi. Kilpailun järjestäjä pidättää itsellään oikeuden olla valitsematta yhtään hankeideaa pilotointiin, jos ne eivät täytä arviointiraadin kriteereitä.

Valitun kokeilun kanssa toteutus etenee 2-4 kuukauden aikajaksolla seuraavasti:

1. Kokeilu käynnistetään kick-off -tilaisuudella, jossa tarkennetaan yhdessä tavoitteita, suunnitelmaa, ratkaisun sisältöä ja kokeilun aikataulua
2. Kokeilua toteutetaan suunnitelman mukaisesti
3. Loppuraportti. Yhteenveto siitä mitä tehtiin, mitä opittiin ja miten aikaansaannosta hyödynnetään tulevaisuudessa.

Kokeilun toteuttaja vastaa kohtien 1-3 toteutuksesta. Mahdollinen hankinta ei vaikuta toteuttajan de minimis - asemaan. Ehdotus kokeilusta (PowerPoint tai PDF) tulee toimittaa viimeistään **24.11.2018 klo 12.00 mennessä** sähköpostilla osoitteeseen sointu.karjalainen@businesstampere.com

Lisätietoa: Sointu Karjalainen, Projektipäällikkö, +358 40 823 5371, sointu.karjalainen@businesstampere.com

6Aika – Kasvun ekosysteemit: Yritysten kasvun mahdollistaminen kuutoskaupunkien yhteistyössä” -hankkeessa tuetaan kasvuhakuisia yrityksiä kiinnittymään niille sopiviin tutkimus- ja tuotekehitystoimintaa tukeviin verkostoihin ja palveluihin. Hanketta toteuttavat kuusi Suomen suurinta kaupunkia: Helsinki, Espoo, Vantaa, Tampere, Turku ja Oulu sekä Pirkanmaan liitto. Hanke perustuu ajatukseen kaupunkien aktiivisesta roolista yritysten innovaatiotoiminnan ja niitä edistävien verkostojen tukemisessa.