

TAMPERE.
FINLAND

Yrityksen kasvun sparraus: Vauhtia rahoituspalveluiden avulla

12.12.2023 klo 9.00-10.30



Webinaarin ohjelma

Kysymyksiä voi esittää Zoomin
Q&A -kentässä

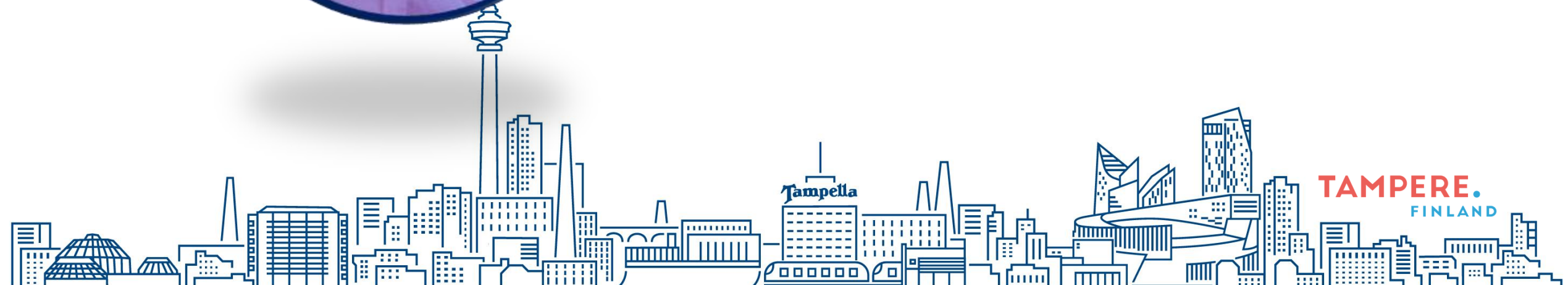
- 9.00-9.05 Tervetuloa!
- 9.05-9.20 Business Tampereen rahoituspalvelut, Tapio Siik
- 9.20-9.50 EU-rahoituksen ajankohtaisnostot Mika Kolari ja Jari Ahola
- 9.50-10.10 EIC accelerator rahoitusinstrumenttinä ja vinkit hakuun, Marko Elo, Pugnax Oy
- 10.10-10.30 EU-rahoitus käytännössä – case Epse, Jouni Jääskeläinen, Epse Oy





Business Tampereen rahoituspalvelut

Tapio Siik



TAMPERE.
FINLAND

Business Tampere

Kasvurahoituksen Neuvontapalvelut / 2023



Business Tampereen Tarjoamat Rahoitusneuvontapalvelut

Kasvurahoitusklinikat ja kasvun sparraus

Laajempaa yleisen tason neuvontaa yrityksen rahoitukseen ja kasvuun liittyen ja yrityksen scaleup potentiaalın analysointi ja kehityskohteiden paikantaminen

Koulutustilaisuudet, webinaarit, verkostot...

Koulutusta ja verkottumista yhteistyössä kumppanien kanssa esim. pitchausvalmennukseen ja rahoitukseen liittyen

EU-rahoitukseen liittyvät palvelut

Esim. tuki yhteistyökumppaneiden löytämiseen

Rahoituksen HelpDesk

Nopea puhelinpalvelu yksittäisiin kysymyksiin liittyen

Kasvurahoitusklinikat ja kasvun sparraus

Aika varataan verkkosivun kautta <https://bt-rahoitusneuvonta.youcanbook.me>

Pääkohteena kasvurahoitusta hakevat kansainvälistyvät scaleup-yritykset.

Toimenpidealueet:

Kasvun sparraus (HippoMeter työpaja)

- Analyysin perusteella tehdään kehityssuunnitelma

Rahoituksen suunnittelu

- Julkiset / yksityiset rahoitusinstrumentit

Tarvittava dokumentaatio

- 1-pager, sijoittajaesitykset,...

Rahoituskierroksen toteutus

- Sijoittajakartoitus, kierroksen markkinointi, introt valituille sijoittajille

Kasvurahoitusvalmiuden analysointi

Perustuu Hippo Enabler Oy:n kehittämään HippoMeter työkaluun
Soveltuu parhaiten kansainväliseen kasvuun tähtääville scaleup-yrityksille

Yritys saa 35 osa-aluetta kattavan raportin omasta tilanteestaan
Raportti käydään läpi työpajassa yhdessä mentorin kanssa

Realistinen kuva valmiudesta EU ja muun kv.-rahoituksen hakemiseen
Mahdolliset heikkoudet yrityksen valmiudessa paikannetaan ja niiden parantamiseen valmistellaan kehityssuunnitelma osana BT palveluita

Testin toistamalla voivat sekä yrittäjät että BT seurata yritysten kehittymistä
Lisäksi BT saa vertailukelpoista ekosysteemitason informaatiota scaleup-yrityksistä

HippoMeter

Turns the game around for both Founders and Financiers



John Doe

Go to Previous Page Go to Next Page

The Problem You Solve

What best describes the nature of the problem your Hippo solves?

- There is no clear problem
- Consumer need
- Specific industry relevant problem
- Macro-economically meaningful problem
- Big Problem, the solving of which produces High Impact
- I don't know

What is the geographical scope of the problem your Hippo solves?

- Local
- Regional
- Nation(s) wide
- Continent(s) wide
- Worldwide
- I don't know

Your Hippo's potential for impact beyond direct financial returns. Unlike Nations Systemwide Development Goals (SDGs) are examples of seeking high impact for solving big problems.

1. Opportunity	2. Scalability	3. Defensibility	4. Capability	5. Profitability	6. Market Entry	7. Ownership
The problem you solve 63	Technical quality 35	Status of contracts 67	Owner-manager team 85	Current status 37	Current position 42	Current strategy 58
Need and demand 52	Functional quality 36	Brand and trademarks 44	Core competences 54	Financial strategy 61	Targeted position 48	Ownership goals 64
Degree of disruption 56	Technology strategy 46	Patents 32	Competence needs 31	Earning power 43	Go-to-market strategy 51	Owners mindset 74
Attractiveness 36	Digitalisation 66	Trade secrets 54	Advisors and Board 49	Growth prospects 50	Distribution and sales 42	Outstanding milestones 56
Business potential 50	Technology advantage 38	Risk management 44	Corporate culture 38	Funding needs 46	Ultimate goals 65	Ownership design 75

Today, startups are often judged based on a set of fine-tuned documents at an expert's desk.

HippoMeter equips startup team members themselves as responsible evaluators of their own business case.

One hour of your key people's private time converts into strategic intelligence that benefits both you and your enablers and financiers.

Rahoituksen suunnittelu

- **Tarjolla olevat rahoitusinstrumentit**
 - Julkinen / yksityinen
- **Perusinformaatio rahoituksen hakemiseen**
- **Rahoitusstrategian perusteet**
 - Yrityksen koko elinkaarelle
- **Rahoitus sanasto / terminologia**
- **Rahoituskierroksen parametrit**
- **Term sheet**

Tavoitteena on, että yritys saa **perusteet suunnitella rahoitustaan ja valmiudet aloittaa keskustelut sijoittajien kanssa / ostaa tukipalveluita tähän liittyen**

Rahoituksen hakuun tarvittava dokumentaatio

- Hissipuhe
- 1-pager / data sheet
- Sijoittaja esitykset / materiaalit
 - Julkinen esitys
 - Sijoittaja tapaaminen

Lisäksi keskustellaan näiden lisäksi tarvittavasta **taustatyöstä** näiden dokumenttien tueksi

Tavoitteena on, että yritys yrityksellä on **perustyökalut ja ymmärrys aloittaa yrityksen rahoitusdokumentaation rakentaminen** / ostaa tukipalveluita tähän liittyen

Rahoituskierroksen toteutus

- Yritykselle sopivat sijoittajaprofiilit
- Mennään läpi tarjolla olevia työkaluja / tietokantoja
- Rahoituskierroksen markkinointi
- Tehdään sijoittajaintroja, jos on sopivia kontakteja

BT ei ole mitenkään mukana varsinaisissa rahoituskeskusteluissa sijoittajien kanssa!

Tavoitteena on, että yrityksellä on **perusymmärrys** rahoituskierroksen läpiviennistä ja kyky aloittaa keskustelut sijoittajien suuntaan / ostaa tukipalveluita tähän liittyen

Koulutustilaisuudet, webinaarit, verkostot...

Pitchauskoulutus

- Miten esiinnyttään sijoittajille?
- Mitä on hyvä huomioida esiinnyttäessä etäyhteyden kautta?

Informaatiota eri rahoitusinstrumenteista (BF, ELY, Finnvera, EU,...)

- Ekosysteemirahoitus
- EU rahoitusinstrumentit
- Startup rahoitus

Verkottuminen

- Kansainväliset sijoittajat

Kiihdyttämöt ja kasvuohjelmat

Platform6

- <https://platform6.fi/>

Tampere Game Hub

- <https://www.tampere.games/>

Red Brick Accelerator

- <https://redbrick.fi/>

Business Tampereen EU –rahoitukseen liittyvät palvelut

- Avustamme yrityksiä tunnistamaan toiminnastaan alueet, jotka voivat hyötyä EU –rahoitusinstrumenteista
- Tuki yhteistyökumppaneiden löytämiseen verkostojamme hyödyntäen
- Sparraaminen hakuprosessin suhteen
- EU –hankkeen elinkaaren eri vaiheiden opastus: hakemus, sopimukset, raportointi,

Ota yhteyttä!

Jari Ahola

jari.ahola@business tampere.com

p. +358 (0)40 505 2230

Ota yhteyttä!

Mika Kolari

mika.kolari@business tampere.com

p. +358 (0)40 505 7464

Rahoituksen Helpdesk

- Apua rahoituksen suunnitteluun tai hakemiseen liittyvissä kysymyksissä.
- Luottamuksellinen ja käyttäjilleen maksuton neuvontapalvelu.
- Tarkoitettu Tampereen kaupunkiseudun yrityksille, joilla on suunnitelma kasvuun ja kansainvälistymiseen.

Ota yhteyttä!
Antti Leijala
helpdesk@business tampere.com
p. +358 (0)400 398985
<https://www.linkedin.com/in/anttileijala/>

<https://calendly.com/antti-leijala-ultraleanbusiness/business tampere-rahoitusneuvonta>

Kiitos

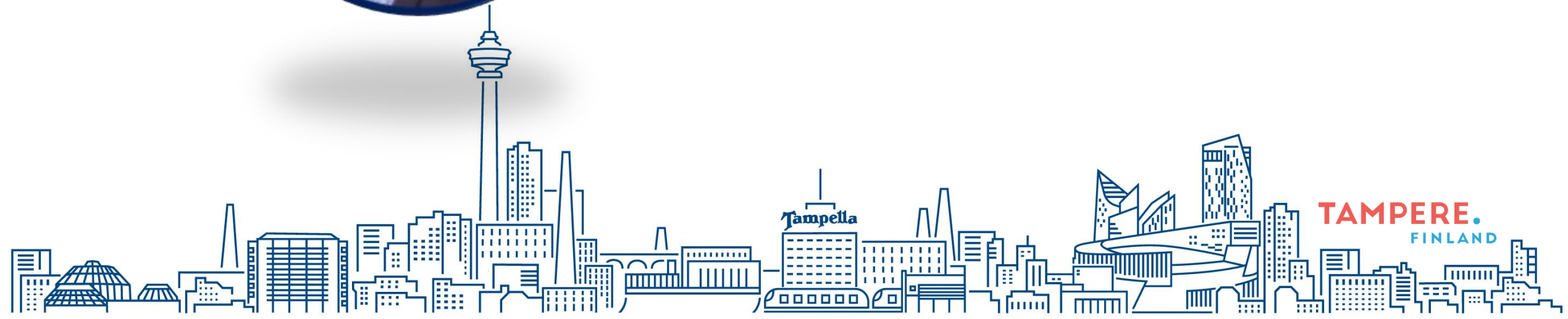
Thanks, grazie, hvala, dankje, tack,...

<https://bt-rahoitusneuvonta.youcanbook.me/>





Business Tampereen EU-rahoituspalveluiden ajankohtaisnostot Jari Ahola



TAMPERE.
FINLAND

Millaisia tukia EU:ita on haettavissa?

Yrityksen kasvun sparraus 12.12.2023

BUSINESS
TAMPERE

14.12.2023

Business Tampere, Jari Ahola ja Mika Kolari

Miksi mukaan eurooppalaisiin tutkimushankkeisiin?

- EU –hankkeissa tuetaan ja/tai rahoitetaan aktiviteetteja, joilla on Euroopan laajuista vaikuttavuutta ja joita kannattaa tehdä Euroopan laajuisissa hankkeissa kansallisten hankkeiden sijaan.
- TKI –hankkeet ovat tyypillisesti laajoja monivuotisia hankkeita, joissa on osallistujia useista maista edustaen arvoketjun eri toimijoita.

Miksi mukaan eurooppalaisiin tutkimushankkeisiin?

Yritykset ovat projektikonsortioille erityisen arvokkaita hankkeessa syntyvän vaikuttavuuden konkretisoimiseksi innovaatioiksi ja lopulta tuotteiksi/palveluiksi hankkeen jälkeen.

EU -hankkeissa yritys pääsee osaksi kansainvälistä verkostoa, jonka tuloksena yritys pääsee uusimman tiedon ja osaamisen hyödyntämiseen kiinni sekä luo yhteyksiä potentiaalisiin uusiin kansainvälisiin yhteistyökumppaneihin ja asiakkaisiin.

PK -yritysten rahoitusprosentti vaihtelee 50-100% rahoitushausta riippuen. Tutkimusrahoituksen lisäksi instrumentteihin kuuluvat myös lainat, takuut ja pääomasijoitukset.

Menestyvän EU –hanke-ehdotuksen kriteerit

#1. Strong project idea –what you like to submit

- Game changing innovation
(go beyond state-of-the-art)
- Risky
- Detailed work plan –adapt to EU requirements
- The idea is often developed within a consortium
(show that you are interconnected)

#2. High impact

- Large market opportunity
- Credible go to market strategy
- Ambitious BP
- Create jobs and profit
- Value for money

#3. Competent team (+ partners)

- Credible skills
- Relevant experience
- Balanced team
- Expertise in all required areas (PM, engineering, finance, sales etc.)
- Judicious subcontracting
- Talent acquisition plan

EU-rahoitusneuvonta - apua instrumenttiidakkoon

Tarjoamme matalan kynnyksen EU-rahoitusneuvontaa kaikissa prosessin vaiheissa. Olit sitten vasta pohtimassa, soveltuuko yrityksesi toiminnassa jokin osa-alue EU-rahoituksen piiriin tai kaipaat neuvoa hakemusta laatiessasi tai jo hanketta toteuttaessasi, ole rohkeasti yhteydessä EU-rahoitusasiantuntijoihimme.

Tiedämme, että lukuisten rahoitusinstrumenttien joukosta voi olla vaikea löytää yrityksen tarpeisiin parhaiten soveltuvat vaihtoehdot. Tarjoamme asiantuntijoidemme apua löytämään parhaat ja tarkoituksenmukaisimmat instrumentit ja autamme hakuprosessissa.

Asiantuntijamme auttavat tunnistamaan yrityksenne toiminnasta rahoitettavaksi soveltuvat osa-alueet sekä niihin parhaiten vastaavat rahoitusvaihtoehdot. Laajat verkostomme ovat käytettävissänne eri toimialojen parhaiden toimijoiden löytämiseksi yhteisiin hankkeisiin niin kotimaassa kuin kansainvälisesti.

EU-rahoitusneuvonta - helpdesk

Business Tampereen tarjoama EU -rahoituksen helpdesk on käyttäjilleen maksuton neuvontapalvelu, josta saat nopeasti apua erityisesti EU – rahoitusinstrumenttien hyödyntämiseen liittyviin kysymyksiisi. Palvelu on tarkoitettu Tampereen kaupunkiseudulla toimiville yrityksille, joilla on suunnitelma kasvuun ja kansainvälistymiseen.

EU-rahoitusneuvonta - klinikka

Helpdeskin lisäksi Business Tampere tarjoaa EU -rahoitusklinikan Tampereen seudulla toimiville yrityksille. Voit varata tunnin (1 h) pituisen EU -rahoitusklinikka-ajan, jossa Business Tampereen EU –rahoitusasiantuntijan kanssa kartoitat ensin yrityksesi tämänhetkisen tilanteen; aktiviteetit, jotka soveltuvat rahoitettavaksi ja siihen parhaiten soveltuvat rahoitusinstrumentit. Keskustelun perusteella laaditte yhdessä suunnitelman jatkotoimenpiteistä.

EU-rahoitusneuvonta - webinaarit

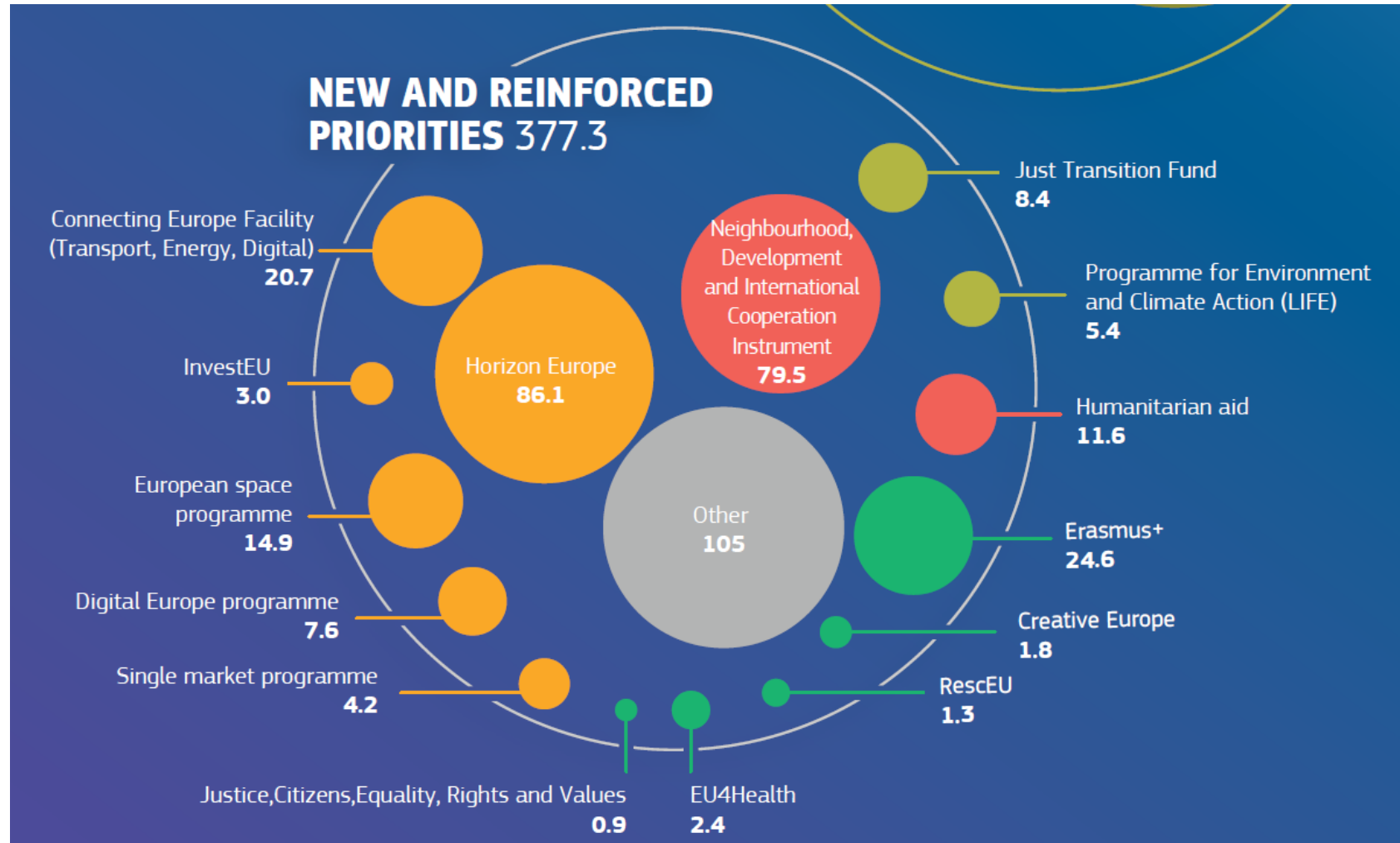
Business Tampereen järjestää säännöllisesti ajankohtaisia yleisluonteisia webinaareja EU –rahoitusneuvontaan liittyen. Näissä tilaisuuksissa kuulet viimeisimmät tiedot tarjolla olevista rahoitushauista ja kansallisista & kansainvälisistä tilaisuuksista, joissa on mahdollisuus perehtyä syvällisesti prosessin eri vaiheisiin sekä hankekonsortioiden rakentamiseen.

EU-rahoitusneuvonta - bootcamp

Eri ekosysteemien toimijoille suunnatuilla bootcamp seminaareilla keskitytään kulloinkin kohderyhmälle räätälöidyllä sisällöllä EU –hankkeiden elinkaaren eri vaiheisiin ulkopuolisen kouluttajan johdolla. Seminaarissa on mahdollista sisäistää yksityiskohtaisesti esim. rahoitushakemuksen laadinta, EU –hankkeen projektitoiminta, talous ja raportointikäytännöt.

Bootcamp –toiminta on tyypillisesti yritykselle suunnatun de Minimis –sääntelyn alaista.

EU:n TKI rahoitusmekanismeja vuosille 2021-2027



Oikean rahoitusinstrumentin löytämistä helpottaa yrityksen TKI –aktiviteetin vaiheen tunnistaminen

- Useimmat rahoitusinstrumentit on jaettu TRL portaiden mukaisesti
- TKI -roadmap helpottaa soveltuvien instrumenttien valintaa mm. aikajänteen osalta
- Eri rahoitusinstrumentteja voi hyödyntää toisiaan täydentäen (EU ja kansalliset)

MEASURE YOUR TECHNOLOGY READINESS LEVELS - TRL

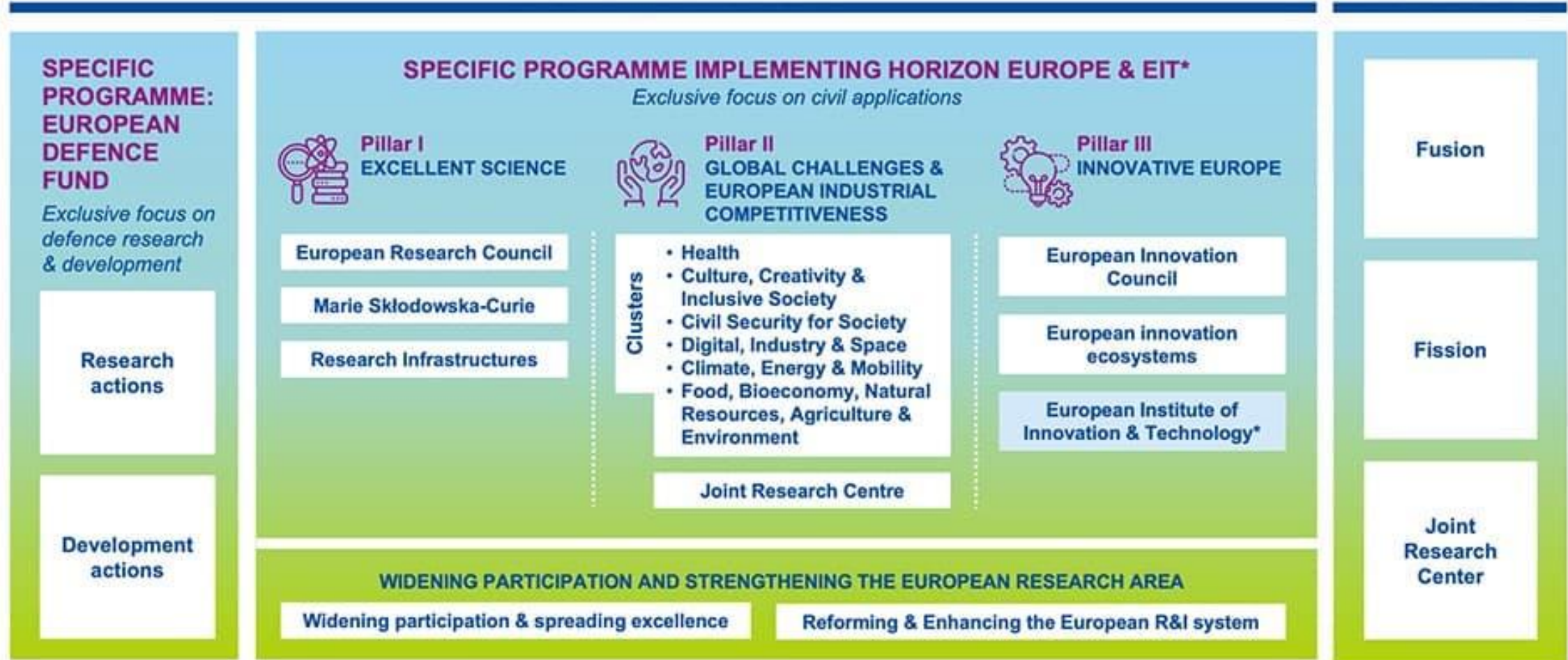
How technology ready is your service/product?



Horizon Europe (HEU)

HORIZON EUROPE

EURATOM



* The European Institute of Innovation & Technology (EIT) is not part of the Specific Programme

Horizon Europe – Pilari II klusterit

Opportunities for Innovative SMEs in Horizon Europe

Horizon Europe - Pillar 2

Cluster 1 - Health

1. Staying healthy
2. Living & working in a health-promoting environment
3. Tackling diseases & reducing disease burden
4. Innovative, sustainable and high-quality health care
5. Unlocking the full potential of new tools, technologies and digital solutions for a healthy society
6. Maintaining an innovative, sustainable & globally competitive health industry

Cluster 2 - Culture, Creativity and Inclusive Society

1. Democracy and Governance
2. European Cultural Heritage and the Cultural and Creative Industries
3. Social and Economic transformations

Cluster 3 - Civil security for Society

1. Better protect the EU and its citizens against Crime and Terrorism
2. Effective management of EU external borders
3. Protected infrastructure
4. Increased Cybersecurity
5. A Disaster-Resilient Society for Europe
6. SSRI (Strengthened Security Research and Innovation)

Cluster 4 - Digital, Industry and Space

1. Climate neutral, circular and digitised production
2. increased autonomy in key strategic value chains for resilient industry
3. world leading data and computing technologies
4. digital and emerging technologies for competitiveness and fit for the green deal
5. open strategic autonomy in developing, deploying and using global space-based infrastructures, services, applications and data
6. a human-centred and ethical development of digital and industrial technologies

Cluster 5 - Climate, Energy and Mobility

1. Climate sciences and responses
2. Cross-sectoral solutions for the climate transition
3. Sustainable, secure and competitive energy supply -2021-2024
4. Efficient, sustainable and inclusive energy use
5. Clean and competitive solutions for all transport mode
6. Safe, Resilient Transport and Smart Mobility services for passengers and goods

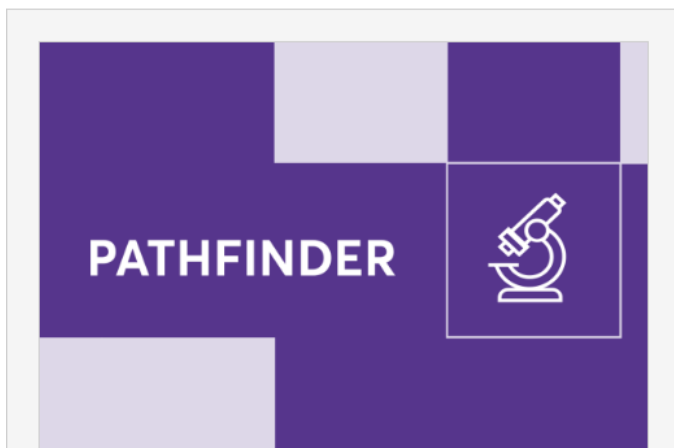
Cluster 6 - Food, Bioeconomy, Natural Resources, Agriculture and Environment

1. Biodiversity and Ecosystem Services
2. Fair, healthy and environmentally-friendly food systems from primary production to consumption
3. Circular economy and bioeconomy sectors
4. Clean environment and zero pollution
5. Land, oceans and water for climate action
6. Resilient, inclusive, healthy and green rural, coastal and urban communities
7. Innovative governance, environmental observations and digital solutions in support of the Green Deal

info@efmc.eu / <https://efmc.eu>

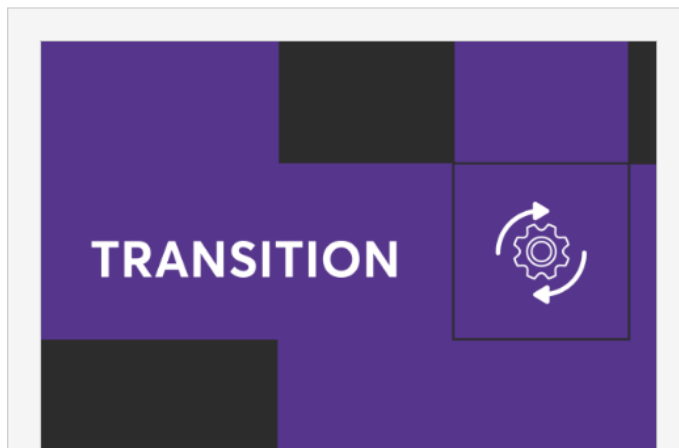
EIC Funding opportunities for TRL1-9

> €1.6 billion in 2023



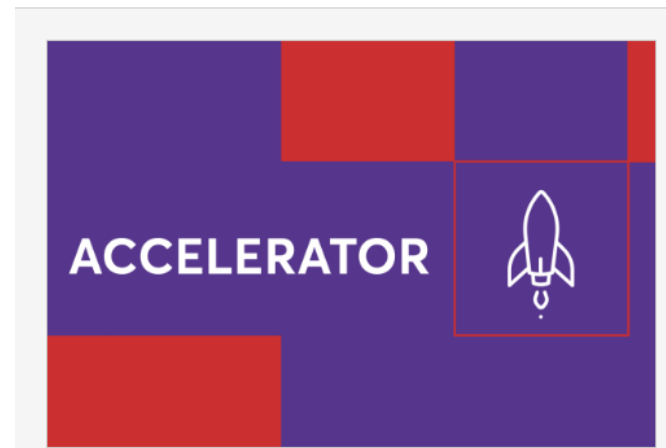
EIC Pathfinder

Supporting research and deep tech projects with a high degree of scientific ambition and risk.



EIC Transition

Supporting maturation and validation of novel ideas from lab to business. A bridge between research and application development.



EIC Accelerator

Supporting start-ups and small and medium-sized enterprises to develop and scale up to new markets or disrupt existing ones.

Funding rates: Up to 100%

Up to 70%

Up to 70%

- **Pathfinder** Open ja Pathfinder Challenges ovat avustuksia, jotka tukevat varhaisen vaiheen tutkimusta ja innovointia
- **Transition** on avustus, joka tukee innovatiivisten teknologioiden kehittämistä kohti kaupallistamista
- **Accelerator** on avustus ja pääomasijoitus, joka tukee

Kumppanuudet: European Partnerships (JUs)

- Circular Bio-based Europe
- Clean Aviation
- Clean Hydrogen
- Europe's Rail
- Global Health EDCTP3
- Innovative Health Initiative
- Key Digital Technologies -> Chips JU
- Single European Sky ATM Research
- Smart Networks and Services
- High Performance Computing (EuroHPC)
- European Partnership on Metrology
- Kukin JU järjestää omat hakukierrokset omien työohjelmiensa mukaisesti
- Puolet rahoituksesta EU:lta, loput muilta (teollisuus)toimijoilta
- Merkittävät budjetit: tyypillisesti miljardiluokassa per JU



Kiitos!

business tampere.com
[@BusinessTampere](https://twitter.com/BusinessTampere)
[#business tampere](https://hashtag/business tampere)



JARI AHOLA

Senior Business Advisor

Business Tampere

jari.ahola@business tampere.com

+358 040 505 2230



MIKA KOLARI

Senior Business Advisor

Business Tampere

mika.kolari@business tampere.com

+358 40 505 7464



EIC accelerator rahoitusinstrumenttinä ja vinkit hakuun
Marko Elo, Pugnax Oy



Yrityksen kasvun sparraus -sarja Vauhtia rahoituspalveluiden avulla

- Käytännön kokemuksia EU-hankepartnerina
- EIC Accelerator
- Eureka-hankeohjelmat
- Konsultit apuna?

CROSSCONTROL OY

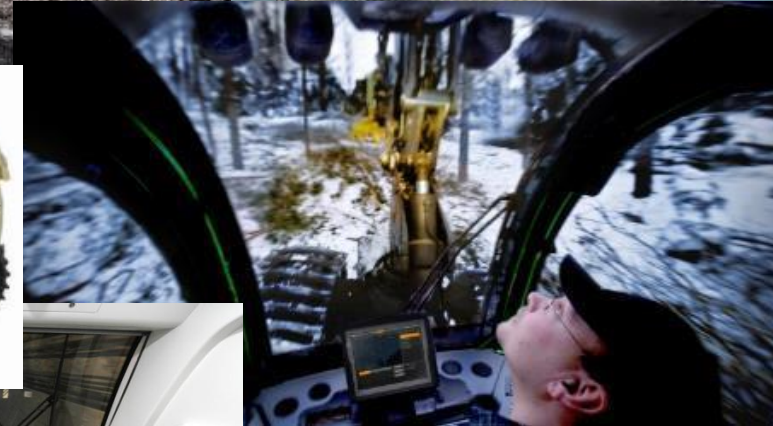
**KÄYTÄNNÖN
KOKEMUKSIA EU-
HANKEPARTNERINA**



CROSSCONTROL INTRO



PROVIDING TECHNOLOGIES THAT MAKE MACHINES SMARTER, SAFER AND MORE PRODUCTIVE



CRAFTERS

CRAFTERS - ConstRaint and Application driven Framework for Tailoring Embedded Real-time Systems 2012-2015

Embedded **many-core systems**: marketable lead applications driving ecosystem development and benchmarking on the fields of **industrial applications**, intelligent transport systems, video and image processing, and wireless communications. Key challenges include guaranteeing secure, safe, reliable, and timely operation, back-annotation based forward system governance, tool-tool, **tool-middleware**, and **middleware-hardware exchange interfaces**, and energy management with minimal run-time overhead.

- 26 partneria, koordinaattori Technoconsult ApS (Tanska)
- Pääpartnerit Infineon Technologies AG, Tampereen Yliopisto (TTY), Thales Italia
- Suomi-konsortio: Tampereen Yliopisto (TTY), Mobisoft, CrossControl



Tulokset

- + laaja tutkimuksellinen sisältö: safety + realtime + many-core
- + safety & non-safety sovellusten samanaikainen ajo
- tutkimuspainotteiset tulokset, ei suoraa polkua tuotteistamiseen

PRODUCTIVE4.0

Productive4.0 - Electronics and ICT as enabler for digital industry and optimized supply chain management covering the entire product lifecycle 2017-2020

<https://productive40.eu>

Aihealue: digitalisaatio (Industry 4.0), hajautetu järjestelmät, teollisuuden use case, IoT, Arrowhead framework (avoin, yliopistotaustainen IoT-platformi)

- Partnerit: yhteensä 109, 19 maata edustettuna (EU + associated countries), 65% teollisuuden toimijoita
- Koordinaattori: Infineon Technologies AG
- Suomi-konsortio: VTT, Tampereen Yliopisto, Konecranes, Metso Outotec, Wapice, CrossControl

Productive 4.0

- + use case
- + IoT-platformikehitys, applikaatiot
- Arrowhead IoT framework saanut rajallisesti kaupallista jalansijaa

ADACORSA

ADACORSA - Airborne data collection on resilient system architectures

2020-2023

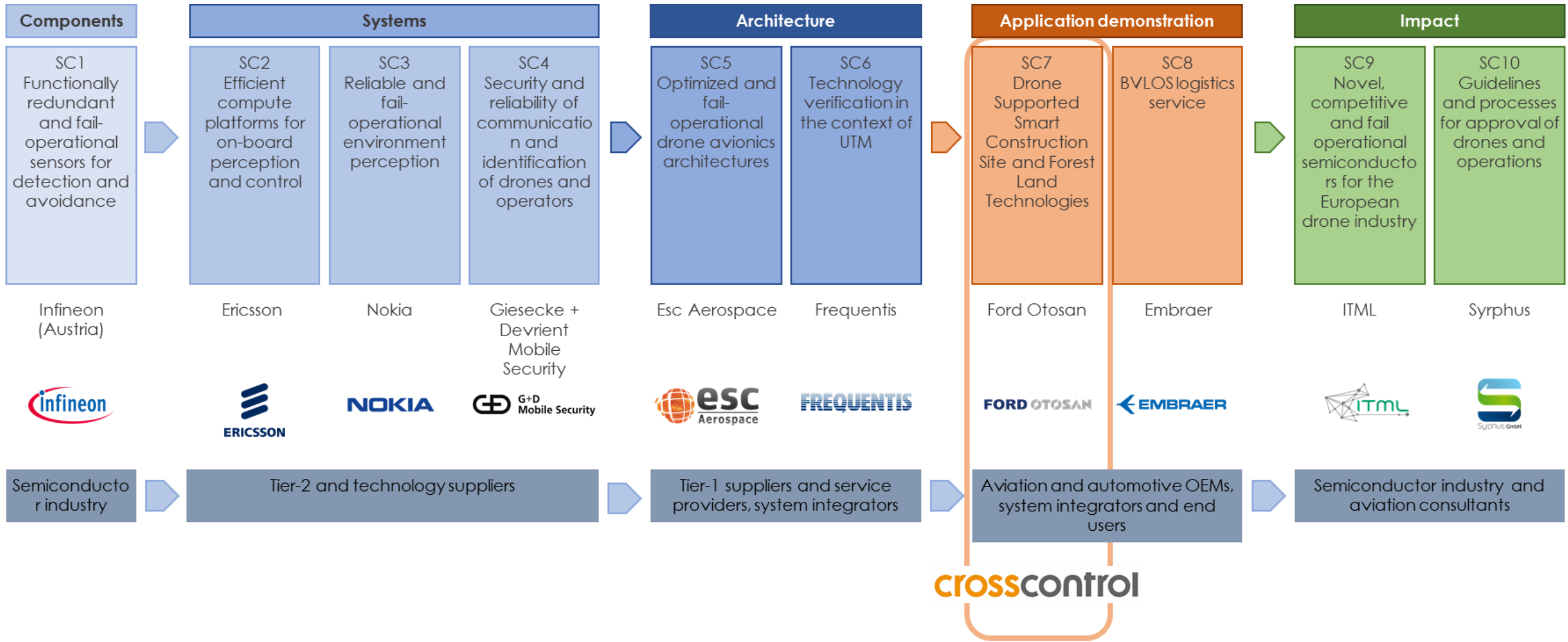
Vision: Provide European technology to render **drones** as a safe and efficient component of the mobility mix, with differentiated, safe and reliable capabilities in extended **beyond visual line of sight (BVLOS)** operations.

<https://adacorsa.eu/>

- 50 partneria
- Koordinaattori: Infineon Technologies AG
- Suomi-konsortiossa Tampereen Yliopisto, Nokia, CrossControl

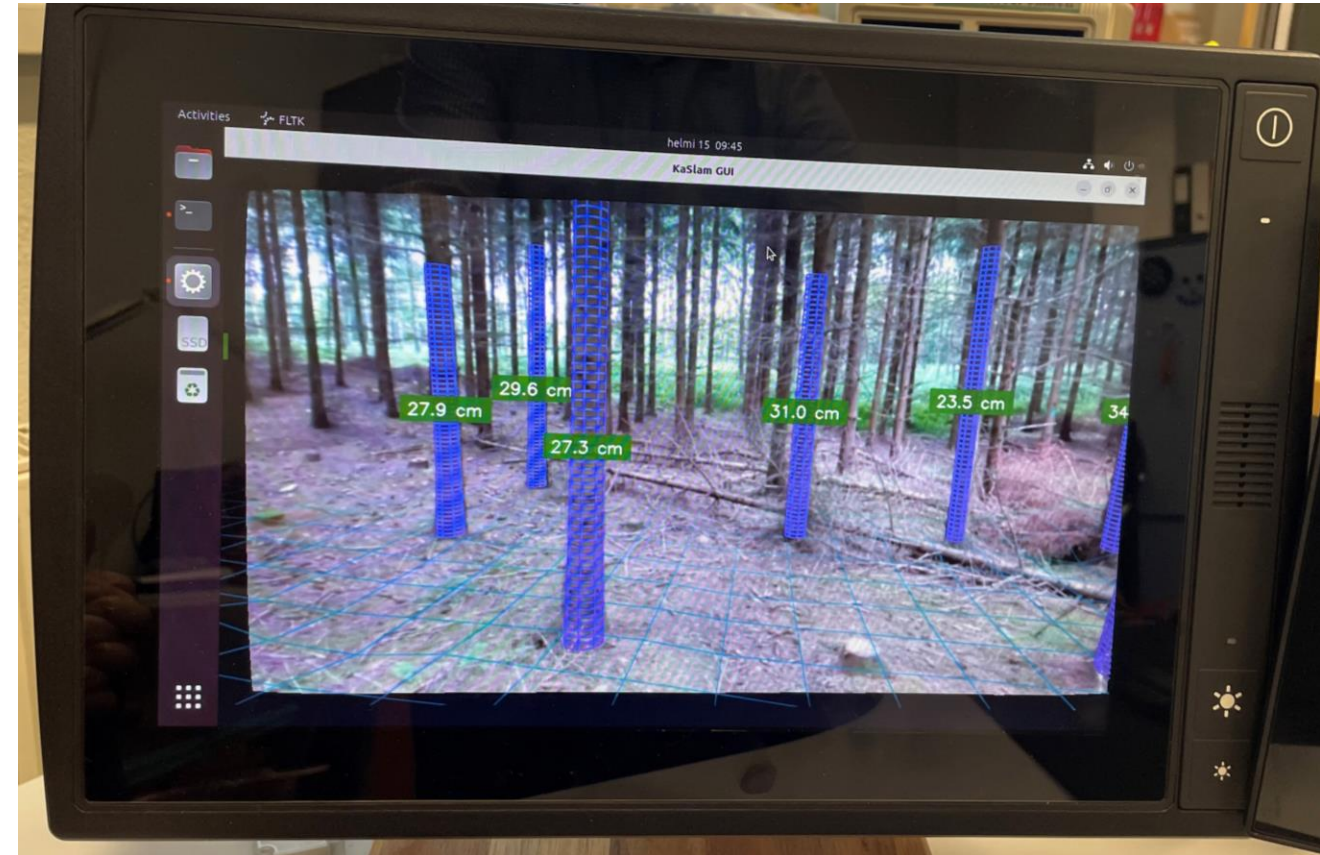


ADACORSA, PROJEKTIN ORGANISAATIO



ADACORSA, SMART FORESTRY USE CASE

- Data feed (camera, LiDAR, other sensors) collected by the drone
 - Over the canopy: tree heights, locations
 - Terrestrial flight below the canopy: log width, species
- Drone and onboard computing by Avular (NLD)
- Algorithms by Katam (SWE) and University of Lund (SWE)
- Post-flight analysis at the edge computing platform by CrossControl
- Moving the analysis from cloud to the AI-powered edge at the field



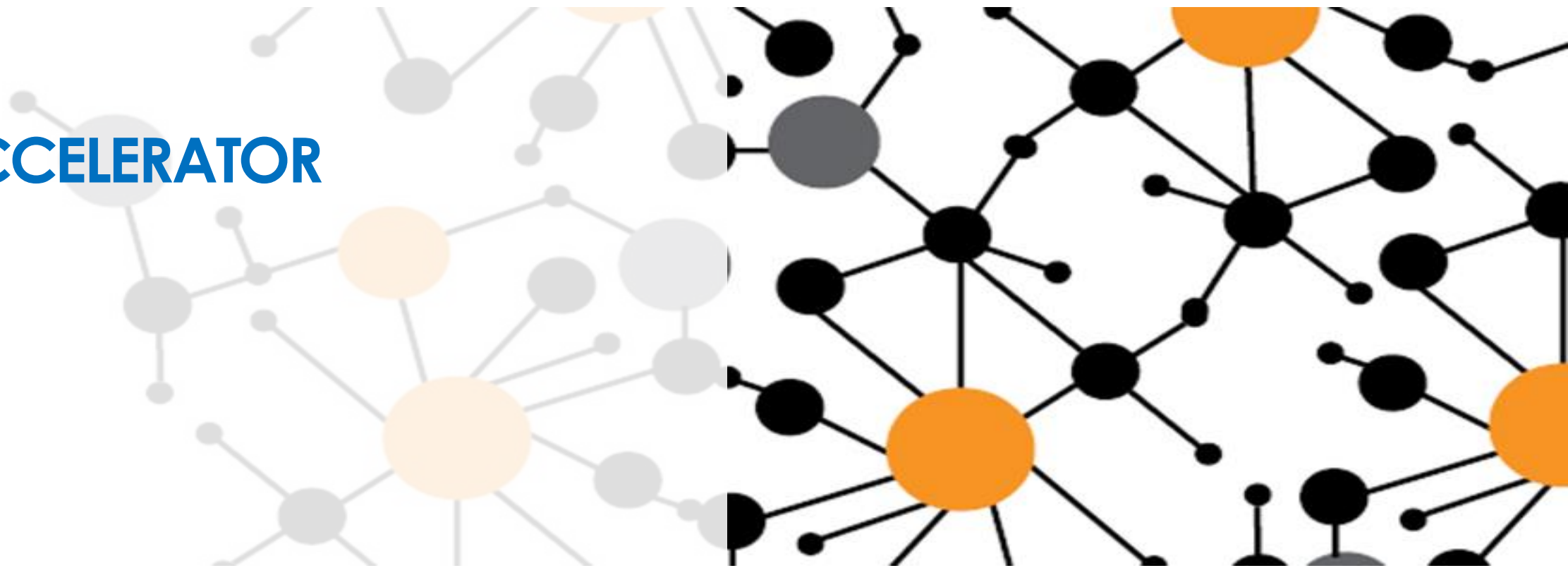
- + AI-platformin ja tool chainin kehitys
- + onnistunut smart forestry pilot, usean toimijan workflow

- joitakin haasteita työryhmien toiminnassa, yhden partnerin jättäytyminen pois kesken projektin

KOKEMUKSIA EU-KONSORTIOHANKKEISTA

- Olennaista: johdon tuki projektille ja aihepiiri yrityksen ytimessä
- Hankeaihioiden löytäminen:
 - Brokerage-tilaisuudet, LinkedIn-ryhmät
 - Business Finlandin ja Business Tampereen tarjoamat EU-rahoitusneuvontapalvelut
 - Tutkimuksen kotimaiset veturit: VTT, yliopistot
 - Oman segmentin kokeneet EU-hankeosallistajat (sulautettujen järjestelmien alueella esim. NXP, Infineon)
- Projektiaihiosta konsortion kokoamiseen, hakemusprosessiin ja projektin alkuun saattaa kulua jopa 1 vuosi. Jos hanke kestää 3 vuotta, odotukset markkinahorisonttiin pitää huomioida.
- Suurissa yhteishankkeissa usein ulkoistettu projektihallinto, joka laskuttaa partnereita kunkin budjettiosuuden suhteessa
- Hankkeissa saattaa olla kymmeniä partnereita. Yhteistyö keskittyy kuitenkin työpakettien ja taskien sisällä tyypillisesti n. 4-8 partnerin osaprojekteihin.
- Riippuen hankeohjelmasta, PK-yritysten merkittävä osuus konsortiossa on yleensä eduksi
- EU-hankkeen raportointi ei juuri poikkea Business Finland -projektista, työmäärää ei kannata pelätä. Toki työpakettien ja taskien vetäjillä on lisävastuita.
- Jos hanke ei saa rahoitusta, konsortio saattaa jatkaa valmistelua yhdessä ja yrittää uudelleen. Jos projektisuunnitelma ei olennaisesti muutu, uutuusarvo tietysti laskee.
- Alihankinnan sisällyttäminen budjettiin on yleensä mahdollista. Pienemmille yrityksille yksi tapa osallistua onkin alihankkijana, ja usein rahoitusehtoihin kuuluu alihankintabudjetin suuntaaminen nimenomaan PK-sektorille.

EIC ACCELERATOR



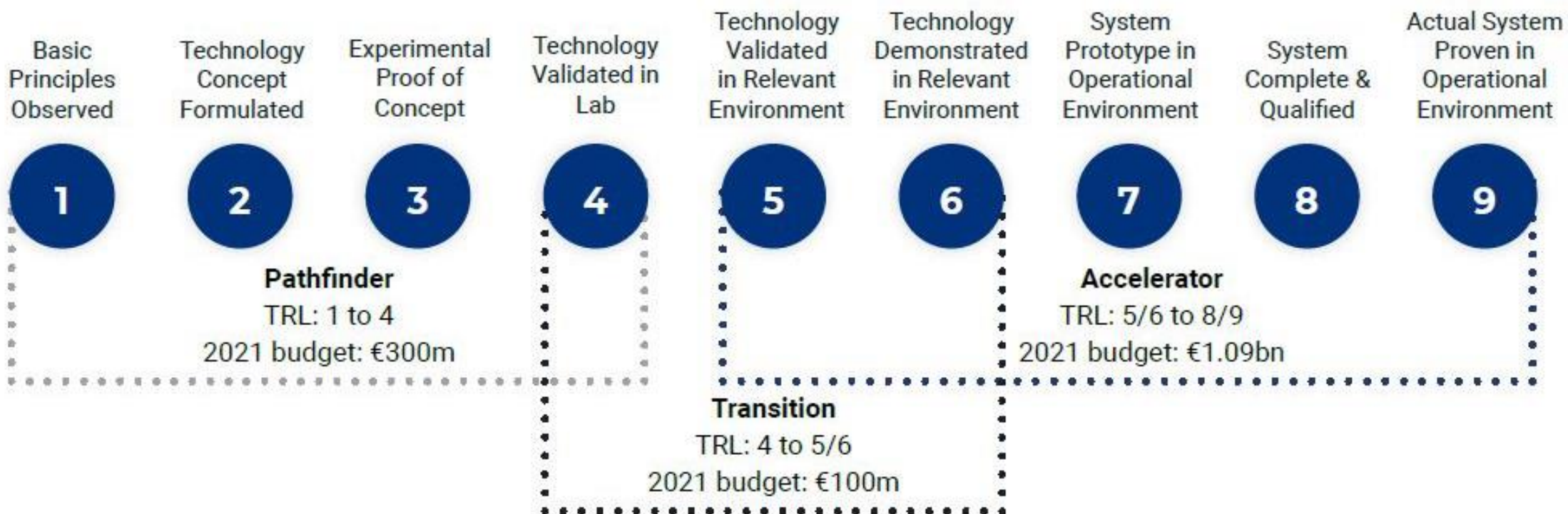
EIC PATHFINDER, TRANSITION, ACCELERATOR

European Innovation Council

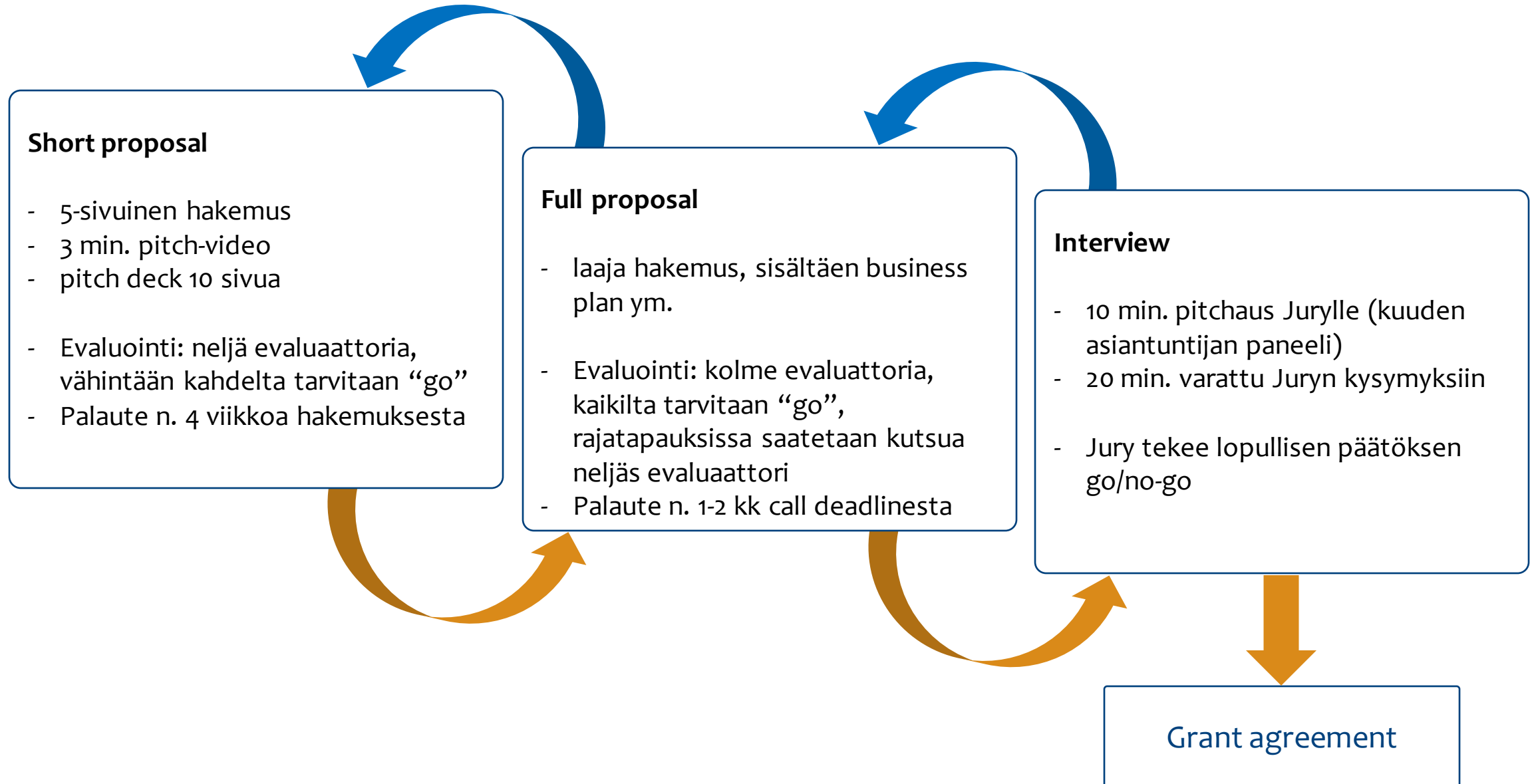
€9.7bn
budget

2021-2027

27 member states + 17
associated countries



EIC ACCELERATOR, HAKUPROSESSI



EXCELLENCE, IMPACT, QUALITY OF IMPLEMENTATION PLAN

- Kriteerien pääotsikot yleensä samat kaikissa ohjelmissa, alikriteerit vaihtelee
- Evaluoinnin tulos, ml. kriteerit, tulee palautteena hakijalle/konsortiolle
- Tässä esimerkkinä EIC Accelerator

Excellence

Breakthrough and market creating nature : Does the innovation have a high degree of novelty, compared to existing products, services and business models, with the potential to create or significantly transform markets?

Timing: Is the timing right for this innovation in terms of market, user, societal or scientific of technological trends and developments?

Technological feasibility: Is the innovation based on a technology or technologies that have been adequately assessed at least in a laboratory environment and relevant environments to characterize the potential and assess the level of risk (at least TRL 5/6)? Is the technology developed in a safe, secure and reliable manner?

Intellectual Property: Does the company have the necessary IPR to ensure freedom to operate and adequate protection of the idea?

Impact

Scale-up potential: Does the innovation have scale up potential, including the potential to develop new markets and impact on the growth of the company? Are the associated financial needs well assessed and realistic?

Broader impact: Will the innovation, if successfully commercialized, achieve positive broader societal, economic, environmental or climate impacts?

Market fit and competitor analysis: Has the potential market for the innovation been adequately assessed, including conditions and growth rates? Has a competitive analysis been thoroughly performed, including identification of potential customers and relevant types of users, including women and men, definition of unique selling points and key differentiation from competitors?

Commercialization strategy: Is there a convincing and well thought-through strategy for commercialization, including regulatory approvals/compliance needed, time to market/deployment, and business and revenue model?

Key partners: Have the key partners required to develop and commercialize the innovation been identified and engaged, including their roles/competences and a sufficient level of commitment and incentivization?

EXCELLENCE, IMPACT, QUALITY OF IMPLEMENTATION PLAN

Level of risk, implementation, and need for Union support

Team: Does the team have the capability and motivation to implement the innovation proposal and bring it to the market? Is there a plan to acquire any critical competencies which are currently missing, including adequate representation of women and men?

Milestones: Is there a clear implementation plan with defined milestones, work packages and deliverables, together with realistic resources and timings?

Risk level of the investment: Does the nature and level of risk of the investment in your innovation mean that market actors are unwilling to commit the full amount alone? Is there evidence that European market actors would be willing to invest, either alongside the EIC or at a later stage?

Risk mitigation: Have the main risks (e.g. technological, market, financial, regulatory) been identified, together with measures to take to mitigate them?

Evaluoinnin palaute eri ohjelmissa:

- Palaute voi mennä evaluaattoreilta suoraan hakijalle (esim. EIC Accelerator)
- ... tai, yksi evaluaattoreista kirjoittaa konsensusraportin, hyväksyttää sen muilla evaluaattoreilla, jonka jälkeen raportti menee hakijalle (esim. Eurostars)
- ... tai, erityisesti ohjelmissa joissa tyypillisesti suuret konsortiot hakijoina, evaluaattorit kokoontuvat paneelikeskusteluun jossa konsensusraportti tehdään yhdessä

Eureka-hankeohjelmat

EUREKA-HANKKEET

- <https://www.eurekanetwork.org/>
- Teollisuudelle relevantteja mm. Eurostars, SMART
- Uusien markkinoiden ja tuotantoketjujen evaluointiin: INNOWWIDE
- Clusters, Globalstars, ... mutta kaikki ohjelmat ja callit eivät ole välttämättä auki Suomessa
- Hankeohjelman hallinto ja evaluointi Eurekan toimesta, rahoitus kansallisista lähteistä
- Kiinnostava erityisesti PK-yrityksille, huomattavasti vähemmän kilpailua verrattuna EIC-ohjelmiin
- Esim. Eurostars-ohjelmassa hakijana muutaman partnerin konsortio, jossa voi olla mukana muitakin kuin PK-yrityksiä
 - minimi: 3 partneria, 2 maata





- Iscent Oy kehittää painotekniikkaa, jolla voidaan painaa hologrammiefekti erilaisiin muovikalvoihin ja kartonkipakkauksiin
- Eureka Eurostars: R2RMon (2019-2021)
 - In-line Monitoring and Control of Roll-to-Roll Replication Processes
 - 3 partneria: 2 x pk-yritys, 1 tutkimuslaitos
 - 2 maata: Suomi ja Tanska
- Eureka Eurostars: Qualsurf (2023-2026)
 - Quality monitoring system for roll-to-roll fabricated functional surfaces and multilayer structures
 - 4 partneria: 2 x pk-yritys, 2 tutkimuslaitosta
 - 2 maata: Suomi ja Tanska



- Loop One -sisäilmamittari seuraa ympäristöstä yhdeksää muuttujaa ja synkronoi datan langattomasti pilvipalveluun; laite on etäpäivitettävä
- Eureka ITEA 4: GenerIoT (2022-2025)
 - Generating and Deploying Lightweight, Secure and Zero-overhead Software for Multipurpose IoT Devices
 - 18 partneria (lead Infineon AG, Saksa)
 - 4 maata: Suomi, Itävalta, Saksa, Portugali



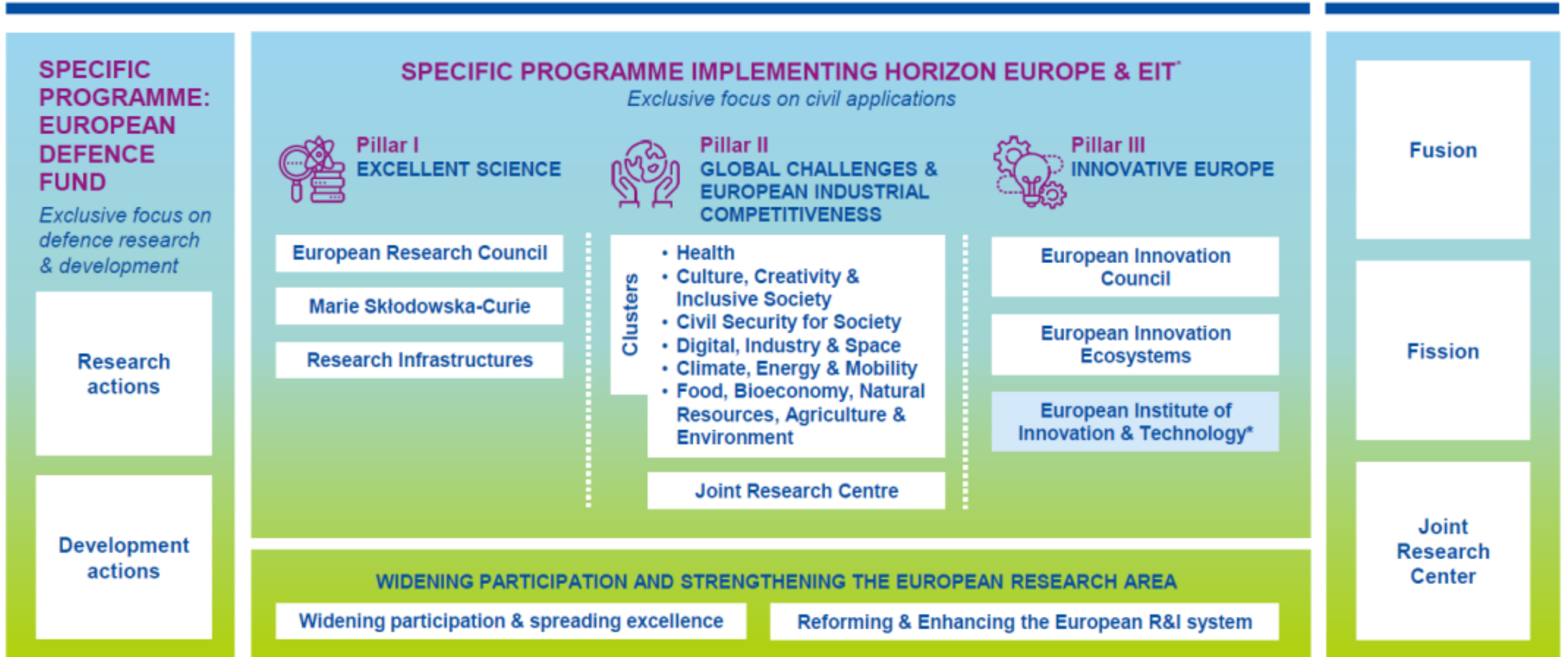
Konsultit apuna?



SATOJA OHJELMIA, TUHANSIA CALLEJA, BUDJETTI 95 000 M€

HORIZON EUROPE

EURATOM



BROKERAGE-TILAISUUKSIA



<https://clustercollaboration.eu/event-calendar/matchmaking>

European Cluster Collaboration Platform, European online hub for cluster stakeholders (cluster organisations, policymakers and other related stakeholders from the cluster ecosystem) and the reference one-stop-shop for stakeholders in third countries aiming to set up partnerships with European counterparts

<https://een.ec.europa.eu/events>

Enterprise Europe Network, support network for SMEs with international ambitions.

<https://www.kdt-ju.europa.eu/events>

Key Digital Technologies Joint Undertaking (successor of ECSEL), the public-private partnership for assuring world-class expertise in key enabling technologies, essential for Europe's competitive leadership in the era of the digital economy.

<https://emmc.eu/events/emmc-horizon-europe-brokerage-event-jan-2023/>

The European Materials Modelling Council considers the integration of materials and digitalization critical for more agile and sustainable product development.

MISSÄ VAIHEESSA ULKOPUOLISTA APUA?

- Sopivan konsortion löytäminen tai luominen
- Grant writing
- Projektin johto
- Raportointi
- Disseminaatio
- Audit

- Joissakin hankeohjelmissa lähes poikkeuksetta ainakin grant writing –vaiheessa, hinnoittelu usein success fee -pohjainen
- Laajemmissa projekteissa myös projektijohdossa tai esim. disseminaatiovastaavana



- EAIC: 56 jäsenyritystä
- Palvelut:
 - Collaborative projects (IA, RIA, CSA, PCP, PPI)
 - Other Horizon Europe (ERC, MSCA...)
 - EIC (Accelerator, Pathfinder, Transition)
 - Other European Programmes (LIFE, Erasmus+, Eureka, Innovation Fund, CEF...)
 - National Funding
 - Project Management Support
 - National Associations

Pugnax Oy

Perustettu 2019, liikevaihto n. 40 k€ (2022)

Käytettävissä: teknologiaevaluoinnit, grant writing, EU-verkostot

Marko.Elo@Pugnax.fi


Joitakin yhteistyöreferenssejä

 CARGO BEACON 


Startupin teknologiastrategia, grant writing, seed VC



Investment and
Development
Agency of Latvia


Valtiollisen
teknologiaohjelman
evaluointi




EQA.es tarjoaa mm. palveluja:
innovation management, compliance,
certification

SPINVERSE



Alihankinta/konsultointi startup-
projektissa


advanced manufacturing program



Evaluointi, projektien monitorointi

*Suomalainen
vakuutusyhtiö*



Tekninen tavarantarkastusprojekti
konfliktin ratkaisussa

KOKEILLAANPA MIHIN CHATGPT PYSTYY

Prompt: Create an EU project idea in the field of logistics, specifically for Nordic countries. Quantify the impacts and outline the work package structure.



Project Title: NordicLogistics 2030: Sustainable Supply Chain Innovation

Objective: Revolutionize Nordic logistics with a focus on sustainability, carbon emission reduction (20%), efficiency improvement (15%), and digitalization (30%).

- 1. Impacts: Carbon Emission Reduction:**
 - Target: 20% reduction.
 - Green logistics solutions: electric vehicles, alternative fuels, optimized routes.
- 2. Efficiency Improvement:**
 - Target: 15% increase.
 - Utilize advanced technologies and enhance collaboration for reduced lead times.
- 3. Digital Transformation:**
 - Target: 30% increase.
 - Implement IoT, blockchain, and AI for real-time tracking and visibility.
- 4. Cost Reduction:**
 - Target: 10% decrease.
 - Optimize routes, inventory management, and last-mile delivery.

Work Package Structure:

- 1. WP1: Project Management and Coordination**
 - Establish a PMO for oversight and risk management.
- 2. WP2: Stakeholder Engagement and Needs Analysis**
 - Identify key stakeholders and conduct needs analysis.
- 3. WP3: Technological Innovation and Digitalization**
 - Implement IoT, blockchain, and AI technologies.
- 4. WP4: Sustainable Transportation Solutions**
 - Implement green logistics solutions and collaborate on sustainable practices.
- 5. WP5: Efficiency Enhancement and Process Optimization**
 - Analyze and optimize logistics processes.
- 6. WP6: Monitoring and Evaluation**
 - Establish KPIs for impact measurement.
- 7. WP7: Dissemination and Knowledge Transfer**
 - Disseminate outcomes and encourage knowledge transfer.
- 8. WP8: Policy Recommendations and Future Roadmap**
 - Propose sustainable logistics policies and develop a roadmap for future innovation.




**EU-rahoitus käytännössä – case Epse,
Jouni Jääskeläinen, Epse Oy**



The logo for EPSE, consisting of the letters 'EPSE' in a bold, green, sans-serif font. Below the letters are five small circles: four green and one orange on the right.

EPSE

The background of the slide features a close-up photograph of green plants with small, round leaves, possibly a type of clover or similar ground cover. The plants are in focus in the foreground and become increasingly blurred towards the background, creating a sense of depth. The overall color palette is dominated by various shades of green.

12.12.2023 BuTre-
EPSE
rahoituskokemuksia

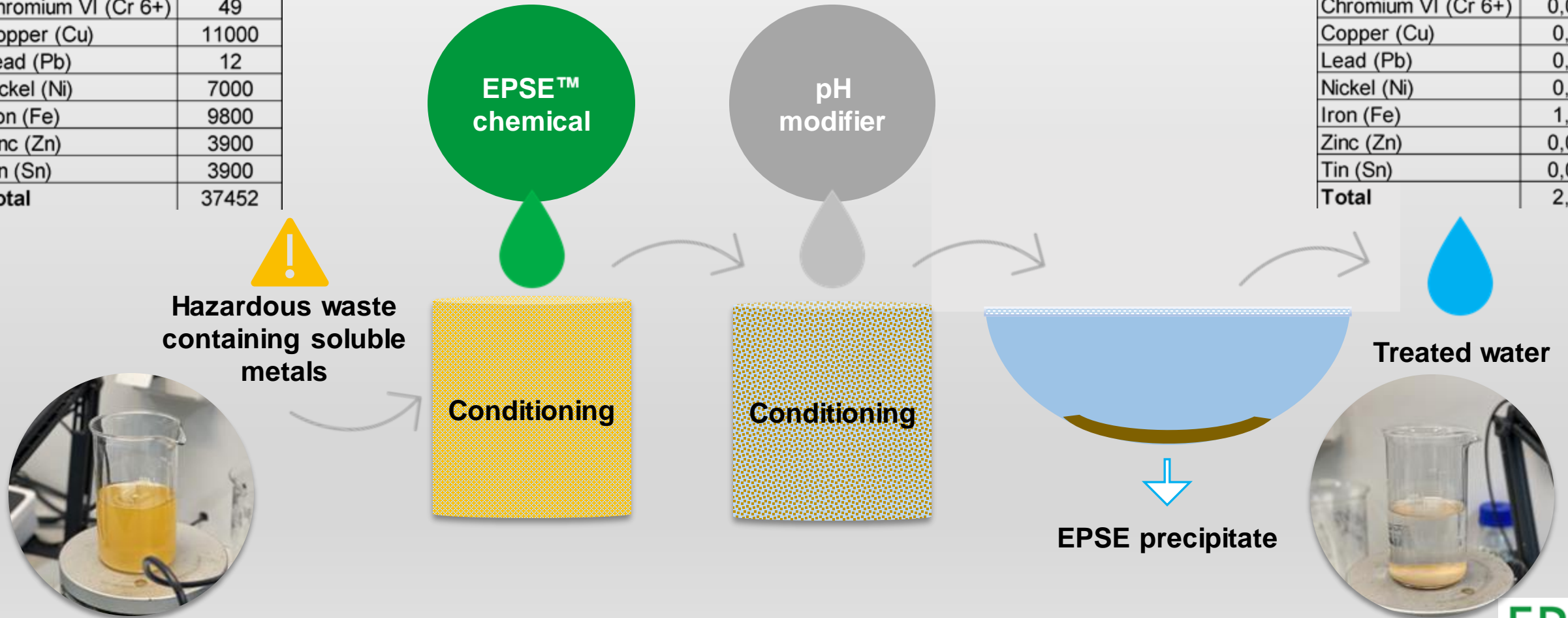
EPSE Oy
www.epse.fi/en

2023

How EPSE Method works

Element	Untreated
Unit	mg/l
Silver (Ag)	0,41
Chromium (Cr)	1800
Chromium VI (Cr 6+)	49
Copper (Cu)	11000
Lead (Pb)	12
Nickel (Ni)	7000
Iron (Fe)	9800
Zinc (Zn)	3900
Tin (Sn)	3900
Total	37452

Element	Treated
Unit	mg/l
Silver (Ag)	0,00
Chromium (Cr)	0,058
Chromium VI (Cr 6+)	0,058
Copper (Cu)	0,36
Lead (Pb)	0,00
Nickel (Ni)	0,26
Iron (Fe)	1,60
Zinc (Zn)	0,012
Tin (Sn)	0,087
Total	2,44



Mikä meissä oli vikana ?

- Kova kilpailu (2% saa rahaa)
- Miten Evaluaattorit toimii
- Vesi on yksinkertainen aihe
- EU jarkonia / hakemus kieli



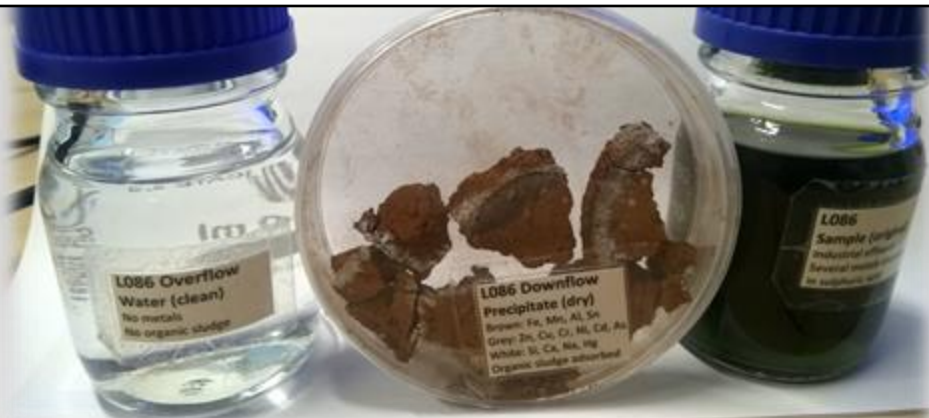
KONSULTTIEN KÄYTTÖ

- Isot hakemukset vaikeita
- Vaikea selvittää yksin
- Monia kotimaisia ja ulkolaisia
- Kiinteä + % tai pelkkä%
- Oma sitoutuminen / aika



Vesa Rissanen

CTO, Founder & partner, Innovator of the EPSE™ Method
Vesa has over 30 years of experience in the development of hydrometallurgical and chemical solutions and their applications.



How to proceed ?

- Vetäjä
- Team ketä mukana
- Aikataulu
- Välitavoitteet
- Weekly check
- Älä jätä viimeiseen pv

Sampling

- Sample will be sent to Finland
- Wastewater 3-10 L



Solution Recipe

- Laboratory-scale proof of concept
- Recipe for each customer is tailored



On-site Piloting

- At Customer's site
- Mobile EPSE or S.C.O.P.E
- According to customer's wishes



Cost Estimation

- Details about cost & ROI
- Tailored solution for each customer



Contract

- Licensing Fee
- EPSE Method & Chemical



- Loppuhaastatteluun treenaus
 - * esitys / sanoitus / kellotus
 - * kysymykset
- Omarahoitus esim 30%
 - * EIB + Finnvera takaus
 - * pankkilainalla
- Myös muita rahoituslähteitä
- Kaiken tekee hyvä tarina ja arvot

EPSE Values



Environment



People



Solutions



Entrepreneurship

Meaning, that

- We respect and value the environment and nature
- Our workers and our associates are our assets
- Our innovation is our advantage, and we promote all parties' operational profitability
- Entrepreneurship is a way of life for us.

Read more: <https://www.epse.fi/en/responsibility/>

Thank you!

For more information: epse.fi/en



Jouni Jääskeläinen
CEO

+358 40 752 0530
jouni.jaaskelainen@epse.fi

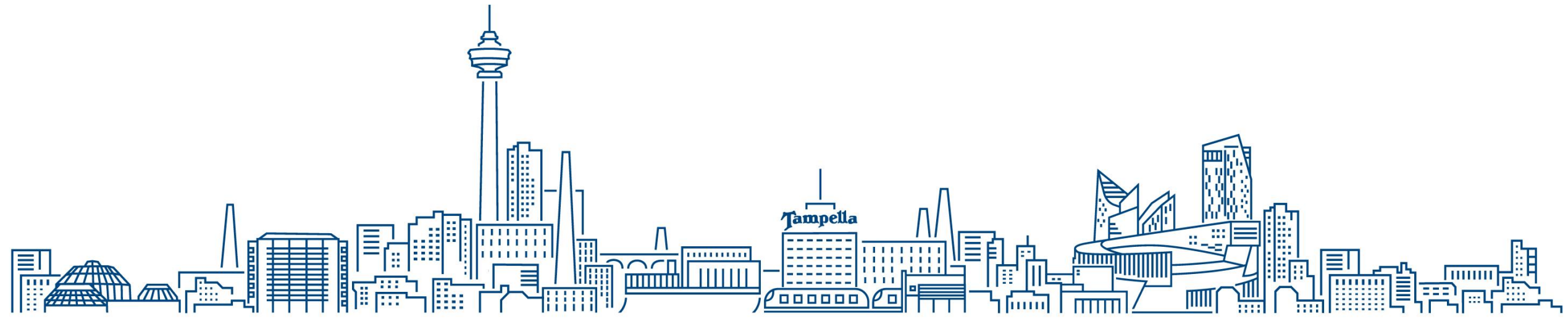
Kiitos osallistumisestasi!
Annathan pikapalautetta webinaarista skannaamalla QR-koodin!



Ota seurantaan tapahtumatyriyksille.fi ja saat tiedon ensimmäisenä
Business Tampereen tapahtumista



Hyvää joulun odotusta!



business tampere.com
@BusinessTampere
#businesst tampere

